



LE CERCLE C'EST

Plus qu'un Cercle, c'est une communauté d'hôteliers et d'experts !



HÔTELIERS ACTIFS
PROPRIÉTAIRES

748



HÔTELS

2425



PARTENAIRES
EXPERTS MÉTIERS

127



PARTENAIRES
EXPERTS FINANCIERS

49



RENCONTRES
HÔTELIERS /
PARTENAIRES 2025

18

Pourquoi nous rejoindre

- Vous souhaitez accéder au marché des propriétaires d'hôtel pour commercialiser votre offre
- Vous voulez accélérer votre business en étant en contact directement avec les décideurs
- Vous souhaitez accélérer votre part de marché auprès des hôteliers indépendants
- Vous vous posez des questions sur l'efficacité de votre budget marketing salons / exposants
- Vous souhaitez bénéficier de notre recommandation pour accéder à un business pérennisé
- Vous souhaitez associer votre image de marque au secteur de l'hôtellerie indépendante en étant sponsors d'événements phares du secteur





Nous proposons 4 façons d'entrer en contact avec nos hôteliers

01



COMMUNICATION

- Newsletters
- Emailing
- Groupes Facebook, LinkedIn, Whatsapp
- Personnal Branding du Partenaire



02



ÉVÉNEMENTS

Événements webinaires ou physiques permettant de rencontrer nos hôteliers

03



RDV PERSONNALISÉS

Mise en contact directe avec nos membres par des prises de rendez-vous personnalisés en FACE À FACE

04



PLATEFORMES

Mise en contact direct via la présence du partenaire sur les plateformes :

1. Plateforme d'accueil HOTELHUB360°
2. Plateforme Immobilière
3. Plateforme Toolbox
4. Plateforme Event

01 LES COMMUNICATIONS

Nous communiquons sur nos partenaires tout au long de l'année
Ces offres dépendent donc de l'abonnement annuel.



01 GROUPES RESEAUX SOCIAUX

4 outils, 5 groupes, des utilités différentes afin d'être mis en avant et pouvoir entrer en contact directement avec les membres du Cercle et les membres de nos différents groupes

COMMUNICATION



Concernés:

- Réservé aux membres et partenaires du Cercle

Objectifs:

- Communication organisationnelle lors d'événements du Cercle
- Networking

Avantages:

- Être connecté directement avec les membres du Cercle en respectant la rgpd



Concernés:

- Réservé aux partenaires du Cercle

Objectifs:

- Donne les informations de LC aux partenaires (événements, etc)

Avantages:

- Être tenu au courant des demandes et événements du Cercle aux partenaires

COMMUNICATION ET CONTACTS



PAGE CERCLE LC

Concernés:

- Ouvert aux hôtels validés uniquement

Objectifs:

- visibilité sur les Events du Cercle
- Tendances du secteur

Avantages:

- Être connecté à tous les acteurs du marché validés & visibles sur la communauté



PAGE CERCLE LC

Concernés:

- Ouverts uniquement aux partenaires et aux hôteliers membres

Objectifs:

- Communication sur les événements du Cercle et news des partenaires
- Networking entre partenaires et hôteliers

Avantages:

- Être connecté entre partenaires & hôteliers

COMMUNICATION PARTENAIRES

Concernés:

- Ouvert aux hôtels et partenaires validés

Objectifs:

- Mise en avant des offres et services
- visibilité sur les Events du Cercle
- Tendances du secteur

Avantages:

- Être connecté à tous les acteurs du marché validés & visibles sur la communauté

Groupe Partenaires

Concernés:

- Ouverts uniquement aux partenaires (communication avec LC)

Objectifs:

- Communication sur les événements du Cercle ou vous serez présents
- Networking entre partenaires

Avantages:

- Être connecté entre les partenaires

02 ÉVÉNEMENTS

Nous organisons tout au long de l'année, des événements en webinaire comme en physique

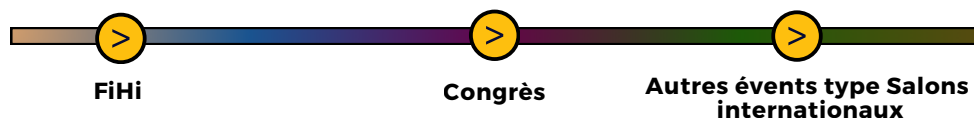
LES ÉVÉNEMENTS DÉDIÉS POUR UN PARTENAIRE



LES ÉVÉNEMENTS À PLUSIEURS PARTENAIRES/COLLECTIFS

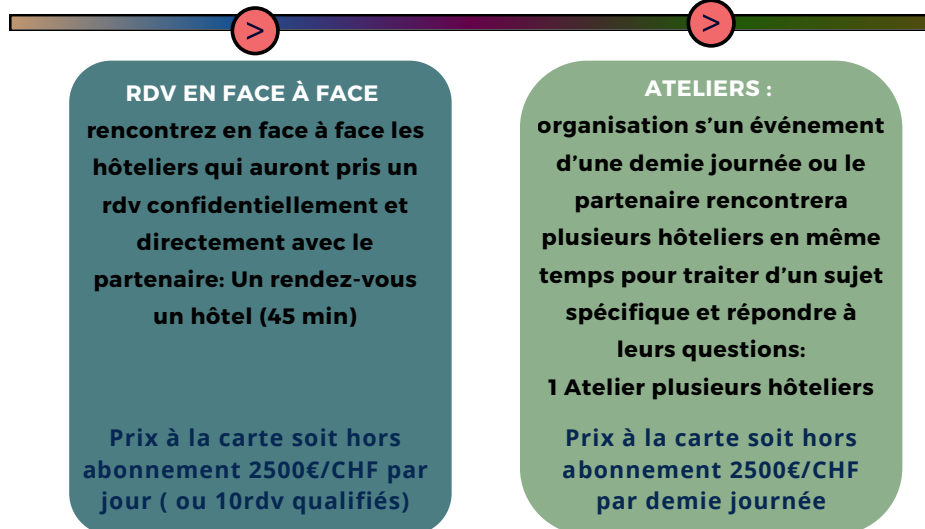


Les événements phares



02 ÉVÉNEMENTS DÉDIÉS:

LES ÉVÉNEMENTS DÉDIÉS DONC POUR UN PARTENAIRE



1 ANNÉE D'ÉVÉNEMENTS



EVENTS HÔTELIERS
PARTENAIRES

JANVIER 25 VS DÉCEMBRE 26

18

EXPLICATIFS*

- **COLLECTIFS:** ÉVÉNEMENTS À PLUSIEURS PARTENAIRES
- **DÉDIÉS:** ÉVÉNEMENTS UNIQUEMENT DÉDIÉS À UN SEUL PARTENAIRE
- **PHARES:** EXCEPTIONNELS TYPE CONGRÈS, CONVENTION ETC

COLLECTIFS*

7

DÉDIÉS*

7

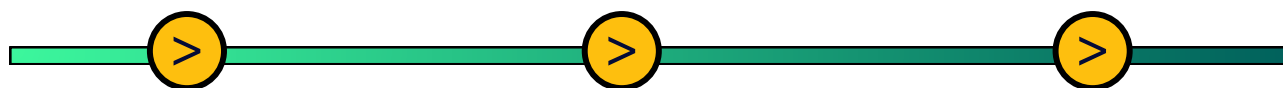
PHARES*

4

03 RDV PERSONNALISÉS

Nous organisons pour vous des présentations avec des **membres ciblés** au préalable en fonction de leurs besoins

Procédure de présentation



CIBLER LES MEMBRES

Nous choisissons ensemble quels membres vous intéressent et quelle est votre cible

CONTACTER LES MEMBRES

- Nous les contactons via mail ou tel afin d'organiser une entrevue avec vous (ou online) vous êtes en copie des communications e-mail

RELANCER LES MEMBRES

Nous relançons pour vous le membre par mail en cas de non réponse à notre mail de contact ou après votre présentation



- Nous organisons le rendez-vous en respectant la confidentialité. Nous fournissons aussi une assistance à l'organisation des rendez-vous

04 HOTELHUB360°

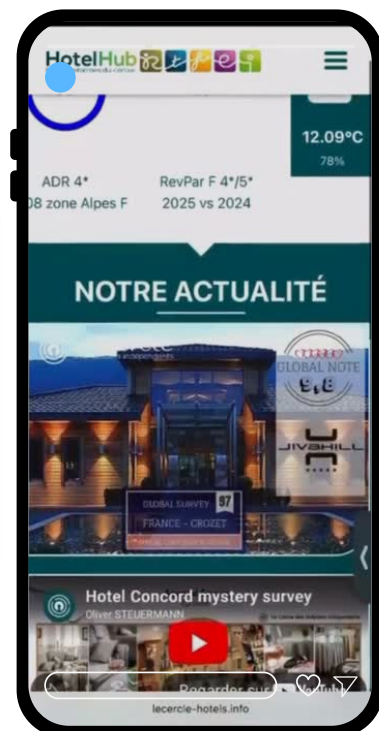
Accès à une galaxie de services via un hub
se connectant à 5 plateformes





2025
NOMBRE DE
CONNEXIONS
MOYENNES PAR
JOUR DEPUIS
NOVEMBRE 25

45



04 PLATEFORMES

Le partenaires pourra être présents sur les sites/plateformes suivantes via:



DESCRIPTIF DES PLATEFORMES



- Statistiques fournies par les partenaires
- Articles
- Film mp4 (promo)
- Mise en avant des people partenaire
- Accès aux plateformes du Cercle



Plateforme Immo et Financement

- Contact possible avec les acquéreurs ou vendeurs d'hôtels
- Bandeau/bannière pub (6mois) sur le site
- Page partenaire pour les acquéreurs d'hôtels



DESCRIPTIF DES 4 PLATEFORMES

SUITE

Plateforme Toolbox

- Page Société type market place avec des offres dédiées aux hôteliers du Cercle
- Page Expert: possibilité de prendre un rdv confidentiel avec un expert



Plateforme Events

- Page dédiée à chaque événements
- Possibilité d'inscription en ligne





Devenir partenaire — grille 2026

Aucune commission d'apport d'affaires. Le Cercle s'engage sur un nombre d'hôteliers présentés — une obligation de moyens, jamais de résultat commercial.

ACCESS

3 000 € HT

VISIBILITÉ

6 000 € HT

INFLUENCE

10 000 € HT

STRATÉGIQUE

15 000 € HT

SPONSOR

19 000 € HT

CE QUE LE CERCLE S'ENGAGE À VOUS APPORTER

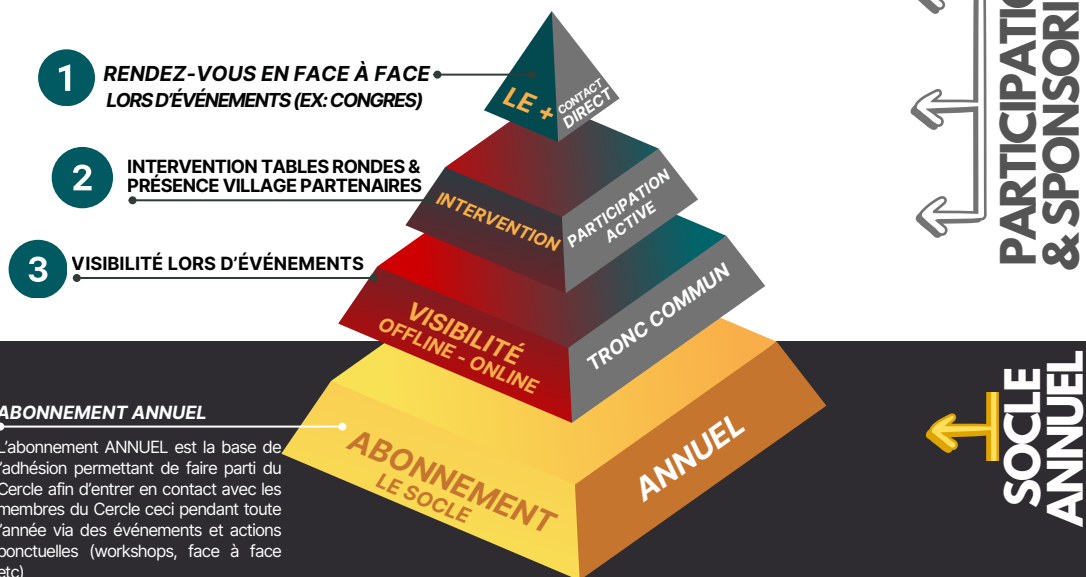
Hôteliers présentés dans l'année	Visibilité seule	20	40	80	190
Rendez-vous face à face qualifiés	—	4	14	28	56
Exclusivité de votre métier NOUVEAU	—	—	—	—	Oui
PLATEFORMES DU CERCLE					
Page partenaire avec lien de redirection comptabilisés NEW-REPLACE LA TOOLBOX	✓	✓	✓	✓	✓
Hotellink360 — logo en page d'accueil	✓	✓	✓	✓	✓
Hotellink360 — article expert publié (800–1 000 mots)	—	1 / an	2 / an	4 / an	6 / an
Hotellink360 — statistiques et tendances	—	2	2	2	✓
Hotellink360 — vidéo de vos produits ou services	—	1	1	2	Illimité
Hotels.immo — recherche de financement ou d'hôtel à acheter	—	—	—	1	1
Hotels.immo — bannière	—	—	—	3 mois	6 mois
Hotels.immo — page partenaires + lien de contact	—	—	—	✓	✓
COMMUNICATION					
Editorial sur la newsletter mensuelle	—	—	1	2	3

	ACCESS 3 000 € HT	VISIBILITÉ 6 000 € HT	INFLUENCE 10 000 € HT	STRATÉGIQUE 15 000 € HT	SPONSOR 19 000 € HT
Diffusion groupes Cercle (Facebook, LinkedIn)	—	2	4	6	Illimité
Post LinkedIn sur la page officielle	1	4	6	8	12
Insertion du logo dans les newsletters	✓	✓	✓	✓	✓
Mise en avant du dirigeant (interview, podcast)	—	—	—	1	2
BUSINESS					
Webinaire thématique	—	1	2	3	Prioritaire
Atelier / workshop collectif	—	1	1	3	3
Event organisé pour le partenaire	—	—	1	2	2
Campagne de 20 mails — profils d'hôteliers qualifiés	—	—	—	1	2
ÉVÈNEMENTIEL & SPONSORING					
Badge Congrès annuel	1	2	3	6	8
Intervenant en table ronde	—	—	1	Prioritaire	Prioritaire + naming
Visibilité pré-événement	—	—	✓	✓	✓
Mention sponsor sur les supports officiels	—	—	—	✓	✓
Stand au village partenaire (1 jour)	—	—	—	✓	✓
Démonstration d'un produit ou service	—	—	—	—	✓
Espace naming digital dédié	—	—	—	—	✓
Visibilité renforcée pré et post événement	—	—	—	—	✓

Access est un abonnement d'entrée de visibilité : il ouvre la page partenaire, le logo et la présence dans le Cercle, sans engagement de présentation ni de rendez-vous. Les présentations d'hôteliers sont décomptées nominativement et consultables sur Hotellink360°. Tout solde non atteint en fin d'exercice est reporté sur l'exercice suivant. Chaque partenaire s'engage à réserver aux membres du Cercle un avantage exclusif, précisé en annexe du contrat.

ABONNEMENT & SPONSORING

LES 3 NIVEAUX POUR PARTICIPER AUX ÉVÉNEMENTS



ABONNEMENT ANNUEL

L'abonnement ANNUEL est la base de l'adhésion permettant de faire parti du Cercle afin d'entrer en contact avec les membres du Cercle ceci pendant toute l'année via des événements et actions ponctuelles (workshops, face à face etc)



NOUS RESTONS À VOTRE DISPOSITION

[HTTPS://WWW.PARTENAIRES-THCC-COMMUNITY.COM/](https://www.partenaires-thcc-community.com/)
CONTACT@THCC-EU.COM
+33 (0) 805 69 51 51