



le cercle
Des hôteliers indépendants

Grille 2026

GRAND SCENE

ACTUALITÉS : L'HÔTELLERIE INDÉPENDANTE EN 2025 ?



Franck BOGON
Responsable
d'Affaires
Actives



Elise Bouvard
Co-Fondatrice
Milla Milla Group



Pierre BOCHARD
Président &
Directeur général
Europe Neovagis



Charles BOUQUIN
Directeur Général
Larnaud Hotels



Jean-Pierre MARTIN
Président
Milla Milla Group
Milla Milla Group



Présentation CDS Group

La Marketplace de l'hôtellerie d'entreprise

ABONNEMENTS ANNUELS

AUCUNE COMMISSION D'APPORT D'AFFAIRE, EXCEPTÉ DANS LE SEGMENT IMMOBILIER

les plateformes du cercle

PLATEFORMES DU CERCLE LC

1. TOOLBOX: Page société dédiée (présentation + contact)
2. TOOLBOX: Profil expert individuel pour prise de rdv directs
3. HOTELHUB360: Logo page accueil (présence annuelle continue)
4. HOTELHUB360: Article expert publié (800-1000 mots)
5. HOTELHUB360: Statistiques et tendances fournies par vous
6. HOTELHUB360: Vidéo (youtube) de vos produits ou services
7. HOTELS.IMMO: Recherche de financement ou d'hôtel (achat/vente) *
8. HOTELS.IMMO: Bannière publicitaire de votre société
9. HOTELS.IMMO: Visibilité sur la page partenaires de la plateforme

ACCESS
3 000€HT

VISIBILITÉ
6 000€HT

INFLUENCE
10 000€HT

STRATÉGIQUE
15 000€HT

SPONSOR
19 000€HT

✓
✓
✓

✓
✓
✓
1/an
2
1

✓
✓
✓
2/an
2
1

✓
✓
✓
4/an
2
2
1
3 mois
✓

✓
✓
✓
6/an
✓
Prioritaire illimité
6 mois
✓

COMMUNICATION

1. Editorial sur la newsletter mensuelle
2. Diffusion groupes Cercle Réseaux sociaux (Facebook et LinkedIn)
3. Post LinkedIn sur page officielle
4. Insertion logo newsletters selon disponibilité
5. Mise en avant du dirigeant ou produit (interview/podcast)

1
✓

2
4
4
✓

1
4
6
✓
1

2
6
8
✓
2

3
illimité
12
✓
3

BUSINESS EVENTS

1. Webinaire thématique
2. Ateliers / Workshop (événement collectif à plusieurs partenaires)
3. Événement dédié organisé pour un partenaire - rendez-vous mensuels
4. **Rendez-vous face à face avec des hôteliers qualifiés et suivis (7pers/jour)**
5. Campagne de 20 mails - profils qualifiés d'hôteliers- Prise de rendez-vous direct

1
1

2
1
1
14
1

3
3
2
28
2

Prioritaire
3
2
56

Événementiel & sponsoring inclus ex:

1. Badge Congrès ou FiHi (forum international) annuels
2. Participation comme intervenant table ronde lors d'événement
3. Visibilité classique pré événement
4. Mention sponsor sur les supports officiels
5. Stand au village partenaire (1 jour) lors d'un événement
6. Démonstration d'un de vos produits ou service sur scène
7. Espace naming digital dédié
8. Visibilité renforcée pré et post événement

1

2

3
1
✓

6
Prioritaire
✓
✓
✓

8
Prioritaire + naming
✓
✓
✓
✓
✓

*= commission sur vente d'hôtel/recherche de financement : entre 0,5% et 3%

GARANTIE DE PRÉSENTATION / PÉRIODE CONTRAT (NOMBRE D'HÔTELIERS)

20

40

80

190

ABONNEMENT & SPONSORING

LES 3 NIVEAUX POUR PARTICIPER AUX ÉVÉNEMENTS

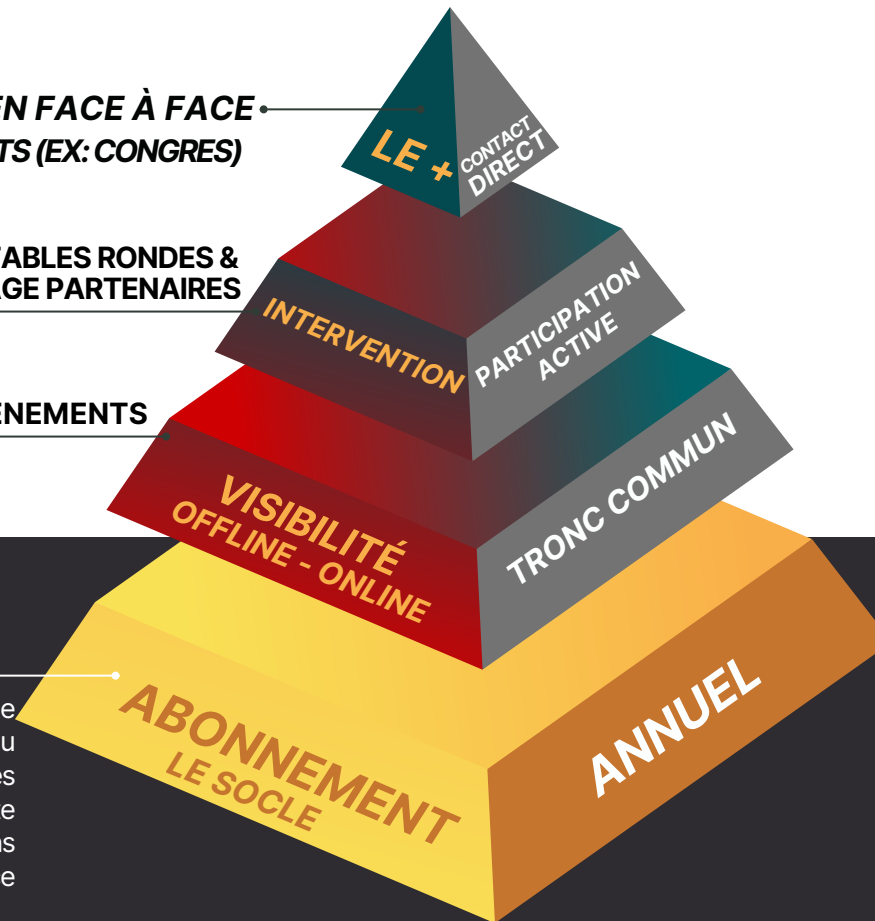
1 RENDEZ-VOUS EN FACE À FACE
LORS D'ÉVÉNEMENTS (EX: CONGRES)

2 INTERVENTION TABLES RONDES &
PRÉSENCE VILLAGE PARTENAIRES

3 VISIBILITÉ LORS D'ÉVÉNEMENTS

ABONNEMENT ANNUEL

L'abonnement ANNUEL est la base de l'adhésion permettant de faire parti du Cercle afin d'entrer en contact avec les membres du Cercle ceci pendant toute l'année via des événements et actions ponctuelles (workshops, face à face etc)



↑
↑
↑
PARTICIPATION
& SPONSORING

↓
SOCLE
ANNUEL