

LE CERCLE C'EST

Plus qu'un Cercle, c'est une communauté d'hôteliers et d'experts!



HÔTELIERS ACTIFS PROPRIÉTAIRES









PARTENAIRES EXPERTS MÉTIERS









RENCONTRES HÔTELIERS / PARTENAIRES 2024

27

Pourquoi nous rejoindre

- Vous souhaitez accéder au marché des propriétaires d'hôtel pour commercialiser votre offre
- Vous voulez accélérer votre business en étant en contact directement avec les décideurs



• Vous souhaitez accélérer votre part de marché auprès des hôteliers indépendants



 Vous vous posez des questions sur l'efficacité de votre budget marketing salons / exposants



 Vous souhaitez bénéficier de notre recommandation pour accéder à un business pérennisé



• Vous souhaitez associer votre image de marque au secteur de l'hôtellerie indépendante en étant sponsors d'événements phares du secteur



Détail des actions

Nous proposons 4 façons d'entrer en contact avec nos hôteliers









Tous ces moyens de contact sont activables via notre plateforme Toolbox/Boîte à outils

01 LES COMMUNICATIONS

Nous communiquons sur nos partenaires tout au long de l'année Ces offres dépendent donc de l'abonnement annuel.



Newsletters

- Présentation des offres du partenaire
- Article, texte, +tout élément que les partenaires veulent faire passer dans une newsletter collective
- 4 logos partenaire sur newsletter collective



Réseaux sociaux



- CONTACT AVEC LES HÔTELIERS via les groupes Whatsapp LinkedIn et Facebook
- PERSONNAL BRANDING: MISE EN AVANT DU PARTENAIRES PAR DES INTERVIEWS ET VIDÉOS
- Présentation des offres du partenaire
- Communication avant, pendant et après événements
- Repost de publication sur notre page LinkedIn







Emailing

- Campagne ciblée de promotion
- Mise en contact

01 GROUPES DE COMMUNICATION RÉSEAUX SOCIAUX

3 groupes, 3 utilités différentes afin d'être mis en avant et pouvoir entrer en contact directement avec les membres du Cercle et les membres de nos différents groupes



Concernés:

 Ouvert aux hôtels et partenaires validés

Objectifs:

- Mise en avant des offres et services
- visibilité sur les Events du Cercle
- Tendances du secteur

Avantages:

 Être connecté à tous les acteurs du marchés validés & visibles sur la communauté

Concernés:

 Réservé aux membres et partenaires du Cercle

Objectifs:

- Entrer en contact directement avec les Hôteliers
- Networking

Avantages:

 Être connecté directement avec les membres du Cercle en respectant la rgpd



 Ouvert à tous les hôteliers et partenaires

Objectifs:

- Communication sur les évents du Cercle ou vous serez présents
- Networking

Avantages:

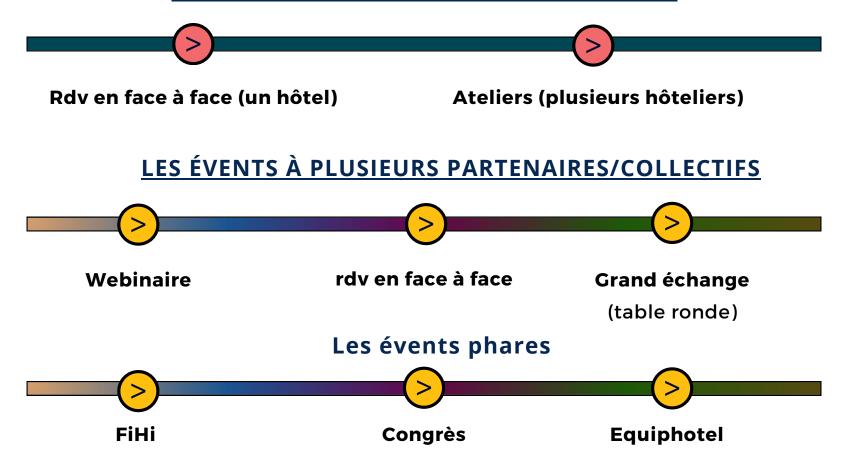
 Être connecté avec les acteurs de l'hôtellerie visible choisis par le Cercle (+12000 pax)



02 ÉVÉNEMENTS

Nous organisons tout au long de l'année, des événements en webinaire comme en physique

LES ÉVENTS DÉDIÉS POUR UN PARTENAIRE



02 ÉVÉNEMENTS DÉDIÉS:

LES ÉVENTS DÉDIÉS DONC POUR UN PARTENAIRE



RDV EN FACE À FACE

rencontrez en face à face les hôteliers qui auront pris un rdv confidentiellement et directement avec le partenaire: Un rendez-vous un hôtel (45 min)

Prix à la carte soit hors abonnement 2500€/CHF par jour (ou 10rdv qualifiés)



ATELIERS:

organisation s'un événement
d'une demie journée ou le
partenaire rencontrera
plusieurs hôteliers en même
temps pour traiter d'un sujet
spécifique et répondre à
leurs questions:
1 Atelier plusieurs hôteliers

Prix à la carte soit hors abonnement 2500€/CHF par demie journée

1 ANNÉE D'ÉVÉNEMENTS

COLLECTIFS*

DÉDIÉS*

PHARES*





EXPLICATIFS*

- COLLECTIFS: ÉVÉNEMENTS À PLUSIEURS
- PARTENAIRES
 DÉDIÉS: ÉVÉNEMENTS UNIQUEMENT DÉDIÉS À UN SEUL PARTENAIRE
- PHARES: EXCEPTIONNELS TYPE CONGRÈS, **CONVENTION ETC**

03 RDV PERSONNALISÉS

Nous organisons pour vous des présentations avec des **membres ciblés** au préalable en fonction de leurs besoins

Procédure de présentation







CIBLER LES MEMBRES

Nous choisissons ensemble quels membres vous intéressent et quelle est votre cible

CONTACTER LES MEMBRES

- Nous les contactons via mail ou tel afin d'organiser une entrevue avec vous (ou online) vous êtes en copie des communications e-mail
- Nous organisons le rendez-vous en respectant la confidentialité. Nous fournissons aussi une assistance à l'organisation des rendez-vous

RELANCER LES MEMBRES

Nous relançons pour vous le membre par mail en cas de non réponse à notre mail de contact ou après votre présentation

04 HOTELHUB360°

Accès à une galaxie de services via un hub se connectant à 5 plateformes







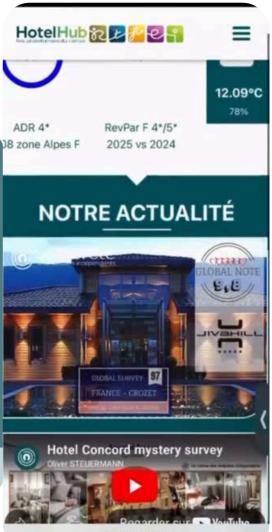












lecercle-hotels.info

04 PLATEFORMES

Le partenaires pourra être présents sur les sites/plateformes suivantes







Rendez-vous

avec des

experts



• Recherche de financement auprès de financiers et banques privées



 Présentation et inscription à nos nombreux événements annuels (en moyenne 30 par an)



 Présentation et inscription à nos nombreux événements annuels (en moyenne 30 par an)

 Market-place incluant des rabais et avantage

DESCRIPTIF DES PLATEFORMES



- Statistiques fournies par les partenaires
- Articles
- Film mp4 (promo)
- Mise en avant des people partenaire
- Accès aux plateformes du Cercle



Plateforme Immo et Financement

- Contact possible avec les acquéreurs ou vendeurs d'hôtels
- Bandeau/bannière pub (6mois) sur le site
- Page partenaire pour les acquéreurs d'hôtels



DESCRIPTIF DES 4 PLATEFORMES SUITE

Plateforme Toolbox

- Page Société type market place avec des offres dédiées aux hôteliers du Cercle
- Page Expert: possibilité de prendre un rdv confidentiel avec un expert











- indépendants vous permet de trouver plusieurs avantages e
- · Une market-place proposant les services et avantages de



Plateforme Events

- Page dédiée à chaque évenements
- Possibilité d'inscription en ligne

Le Cercle (LC) vous présente ses







ABONNEMENTS CLASSIQUES

LES ABONNEMENTS



ABONNEMENT D'ENTRÉE DE BASE (TOOLBOX)





ABONNEMENTS CLASSIQUES

DÉCOUVERTE
2 900€HT
VISIBILITÉ 100%

ACTION
5 900€HT
EVENTS EN SUS

IMPACT
9 500€HT
GLOBAL

GARANTIE DE PRÉSENTATION:





ABONNEMENTS CLASSIQUES

*illimité ou 💜 = selon un planning précis et des disponibilités

VISIBILITÉ AUPRÈS DE NOS MEMBRES/AN

- Présence Plateforme Toolbox (page expert et page société) et Event
- Présence Plateforme Immobilière (logo et bannière)
- Présence Plateforme d'Accueil (présence logo)

COMMUNICATION ONLINE/AN

- Post sur LinkedIn
- Article de présentation (newsletters directes et newsletters LinkedIn)
- Présence newsletters directes /Linkedin (logo, articles, édito) 12 envois/mois
- Communication sur les groupes internes WhatsApp et Facebook
- Edito sur nos supports RS
- Accès page LinkedIn: page le Cercle
- Accès Pages LinkedIn et Facebook: pages hôteliers et partenaires
- Parution Plateforme d'Accueil (statistique, articles, film, bannière)

EVÉNEMENTS /AN EN FRANCOPHONIE

- Evénements collectifs (avec d'autres partenaires), présentation aux hôteliers
- Evénements dédiés (uniquement le partenaire)
- Rendez-vous en face à face/one to one ou Ateliers (voir pages 8 et 9)
- Congrès et Events: interventions lors de tables rondes (selon dispo)
- Nombre d'entrée lors du Congrès (/société)
- Nb d'entrée au FiHi (Forum international) 1200 hôteliers (par société)
- RABAIS et OFFERT "offre spécial fin 2025"

Personnal Branding (articles, interview, podcasts etc)

- Mise en avant des personnalités du partenaires (sur nos réseaux)
- Mise en avant de la société partenaires
- Reprise des communications propres du partenaires sur nos réseaux

DÉCOUVERTE		
2 9NN€HT		

















8/an

8/an

4/	4.
4/an	6/an
4/an	6/an
1/trimestre	3/3mois
2/an	3/an
-	3/an
V	⊘









6x/an

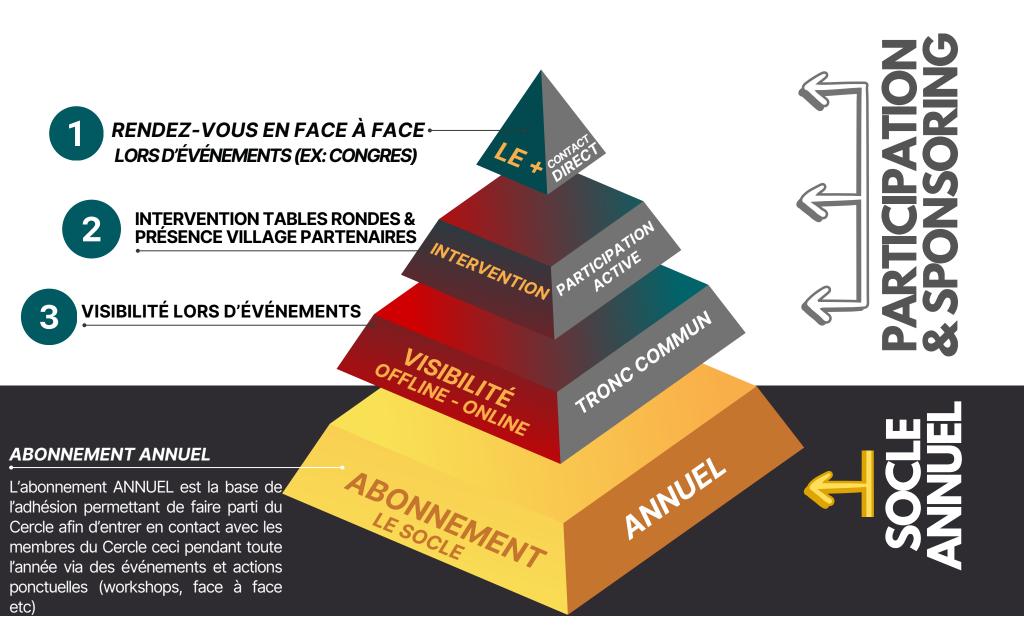
-	1/an	2/an
-	1/an	2/an
-	-	2 Jour/aı
-	-	2
2	2	2
-	2	2
-	3 mois	3 mois





ABONNEMENT & SPONSORING

LES 3 NIVEAUX POUR PARTICIPER AUX ÉVÉNEMENTS





NOUS RESTONS À VOTRE DISPOSITION

HTTPS://WWW.PARTENAIRES-THCC-COMMUNITY.COM/ CONTACT@THCC-EU.COM +33 (0) 805 69 51 51